



HISTORIA ESCOBAS Y TRAPEADORAS LA 14 NARRADA POR EL FUNDADOR



**Orlando Cardona
Ramírez -Gerente**

A partir de qué momento inicio la idea de comenzar con la empresa?



la idea nació en el año 1970 “siempre desde pequeño me gusto el negocio, mi aspiración era tener un día una empresa. Mi papa fue una persona negociante , le fue muy bien en el negocio. La abuela siempre me apoyo, quería que yo saliera adelante. Desde muy pequeño me inculco el negocio, cada vez que salía para la iglesia a disfrutar de la eucaristía, el día domingo, ella me daba guamas, naranjas y huevos producidos en la finca, para vender a la salida , y decía que tenia que venderlos y dar parte de la ganancia como limosna en la iglesia. De esta forma estaría siempre bendecido por Dios”

Qué fue lo primero que hizo?



“ Hacer un análisis profundo de cómo podía utilizar una mercancía que teníamos en bodega, de la cual no tenía mucho conocimiento. Yo trabajaba con la empresa Coltejer, y ellos mensualmente vendían 1 kilo de estopa y 1 kilo de hilaza a sus trabajadores y yo los compraba y los arrumaba en una bodega improvisada en la cocina de mi casa, hasta tener una cantidad significativa. En la huelga de 1980, me quede sin trabajo entonces pensé en hacer algo con la mercancía que tenía arrumada; mi suegra dio una idea muy valiosa de empezar a trabajar con la materia prima guardada”

Y luego?



“ La primera trapera la realicé con la suegra y la segunda y la tercera, pero no funcionaba correctamente, entonces me puse a pensar que podía hacer para mejorar y me fui para almacenes éxito, compre una trapera y la desbarate; saque un plano y desde ahí se comenzó a trabajar de una forma más técnica, se consiguieron maquinas para hacer el trapero y vi que esto podía funcionar y la forma como lo estaba haciendo se podía salir adelante y tener una oportunidad de negocio, Luz Marina, mi esposa, también fue una persona muy importante en mis inicios, los dos coordinábamos y ejecutábamos todas las ideas”

Con qué capital contaba?



No tenía capital, era empleado de Coltejer, tenía mis hijos pequeños, y yo estaba empezando a conseguir el apartamento y capital para trabajar. Solamente contaba con las hilazas y las estopas que vendía Coltejer, las cuales se encontraban en una bodega porque no sabía qué hacer con eso. En ese momento pensé en trabajar esta mercancía y comprarle a otros compañeros material. Empezamos y nos dio buen resultado desde los inicios.

Qué lo motivo a empezar ?



lo que me motivo fue la situación, nos encontrábamos en huelga. Los ahorros se iban acabando, no quería que pasaran necesidades mis hijos, pensé que tenía que hacer algo, mientras estaba en la huelga nos ayudábamos elaborando y comercializando traperas.

Con cuántos trabajadores empezó usted?

MI ESPOSA Y YO – AGOSTO 1981



EMPLEADOS 2015



“ Este negocio comenzó con mi esposa y yo, en corto tiempo vi la necesidad de conseguir una persona que me colaborará, al principio Con un familiar que no se encontraba trabajando en ese momento y en 1 año ya tenía 4 trabajadores”

Cual era el medio de transporte?



“Bicicleta , bus y Taxi
Este era el medio de
transporte”



Como fue evolucionando el medio de transporte?



“ Luego contraté un amigo que tenía un chevrolet del año 1960, en el que comencé a transportar los pedidos que habían aumentado, luego adquirí un Nissan Patrol del año 1976, después una Mazda 1999 y actualmente tenemos una mazda 2005”



Evolución de la tarjeta de presentación



En qué año innovo con el producto en cabo de aluminio?

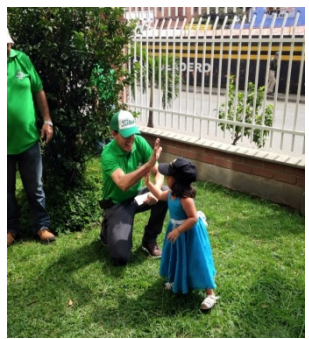
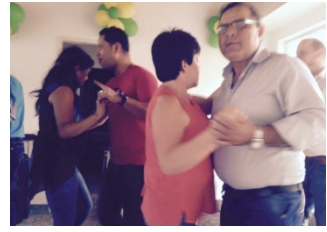


“ Con el cabo de aluminio empezamos en el 2003; con nuestro primer cliente Compañía de Galletas Noel, esta fue una idea que tuve con mi hijo Johan Sebastián, el cuál se encontraba estudiando Administración de empresas, y pensamos en un producto distinto, que pudiera cumplir con las necesidades de nuestros clientes, las cuales estaban orientadas al cuidado del medio ambiente, además observaba que la madera cada vez era más costosa y la tala de arboles aumentaba, para poder obtener la madera, y no la reponían. Además este material es obligatorio para cumplir con la certificación ISO 14001 en compañías de alimentos para evitar contaminación cruzada”

Celebración de navidad 2014, con nuestros clientes



Celebración de “la 14” 35 años Febrero 14 de 2015





Como se proyecta Escobas y Trapeadoras la 14 en el futuro?



“ Escobas la 14 para el año 2018 será reconocida como la primera opción a nivel nacional como proveedor para los insumos de aseo que serán utilizados en diferentes segmentos de mercado como lo son distribuidores y compañías de aseo y alimentos; impulsando cada vez más la utilización de artículos con cabo de aluminio contribuyendo tanto como al cuidado del planeta y la rentabilidad de nuestros clientes”